

МОБИЛЬНЫЕ БЕТОННЫЕ ЗАВОДЫ REIMER. ИСТОРИИ УСПЕХА В ЛИЦАХ

В ПРОШЛОМ НОМЕРЕ ЖУРНАЛА МЫ ПОМЕСТИЛИ РАССКАЗ ПАВЛА ЛАПИНА, ДИРЕКТОРА КОМПАНИИ ПО ПРОДАЖЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ ИЗ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ. А В ЭТОТ РАЗ ПРЕДЛАГАЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ ИСТОРИЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ ИЗ БАШКОРТОСТАНА, КОТОРЫЙ РУКОВОДИТ ФИРМОЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ БЕТОНА. ИХ ДВОИХ (КАК, ВПРОЧЕМ, И МНОЖЕСТВО ДРУГИХ ЛЮДЕЙ ИЗ РАЗНЫХ СТРАН) ОБЪЕДИНЯЕТ ОДНО: ДОВЕРИЕ К ТЕХНИКЕ МАРКИ REIMER. И ДОВЕРИЕ ЭТО ОСНОВЫВАЕТСЯ НА ЛИЧНОМ МНОГОЛЕТНЕМ ОПЫТЕ РАБОТЫ.



Айрата Табрисовича Аминова хорошо знают в городе Туймазы, что в Башкортостане. Он управляет успешной и хорошо известной в регионе компанией по производству бетона — «Савва Бетон». Ежедневный график его работы очень напряженный: частые командировки, непрерывные телефонные звонки. Однако он нашел время для того, чтобы с нами побеседовать.

«Мне предложили возглавить эту компанию в момент, когда я решил сделать кардинальный поворот в своей жизни», — рассказывает Айрат Табрисович. — Я закончил юридический факультет и двадцать два года работал по специальности, причем десять из них — судьей. В один момент я почувствовал, что уже воплотил в жизнь свои прежние мечты, цели и пора двигаться дальше — к новым. Посмотреть, что еще нового и интересного в жизни есть у меня в запасе. Предложение управлять предприятием по производству бетона стало для меня новым вызовом, поэтому я откликнулся на него довольно быстро».

Так все и началось в 2011 году. На сегодняшний день под управлением Айрата Табрисовича работают 115 сотруд-

ников. Они знают, что он очень требовательный к другим и себе харизматичный лидер. На балансе компании — один стационарный и два мобильных бетонных завода. «Хороший управленец должен пройти через жизнь, постоянно обучаясь», — убежден Айрат Табрисович. Так, как он сам. «В связи с новым профессиональным выбором я окончил несколько различных курсов в Санкт-Петербургском университете, а также тщательно изучил профессиональную литературу и научные материалы. На протяжении многих лет мой интерес к теме производства бетона только растет. Эта сфера деятельности обладает огромным потенциалом, инновационные технологии развиваются здесь очень быстро», — говорит он. — Но в первую очередь я ценю





возможность работать с людьми, мотивировать их и создавать в компании командный дух».

В 2012 году команда предприятия «Савва Бетон» посетила в Москве выставку «Цемент. Бетон. Сухие смеси». Там-то они и обратили внимание на мобильный бетонный завод Reimer, изготовленный канадским производителем — компанией ProAll. К сожалению, некоторые люди имеют консервативные взгляды в отношении новой техники, тем самым ограничивая возможности развития своего бизнеса. «Может быть, потому, что я был еще «зеленым» в этой сфере и не получил базового образования по производству бетона, я и принял решение о покупке машины, в которой воплощена совершенно новая для нашего рынка технология», — шутит Айрат Табрисович. Спустя два года был приобретен второй мобильный завод, а сейчас планируется покупка еще двух. «Мне важна мобильность», — говорит Айрат Табрисович, — Благодаря ей я могу выполнять разные заказы, независимо от удаленности объекта заказчика. Мои мобильные заводы могут обслуживать несколько объектов в течение одно-

го дня. При этом не нужно тратить время на монтаж завода и отладку оборудования. Приезжает наш Reimer и приступает непосредственно к производству свежего бетона. Заказы из города Туймазы и района мы выполняем с помощью стационарного и мобильного заводов, а остальные, с удаленностью более чем 60 километров, — только мобильными», — уточняет он.

На вопрос, какой бетонный завод вы предпочтете приобрести в будущем, стационарный или мобильный, Айрат Табрисович отвечает так: «Однозначно Reimer — потому что так выгоднее. И охват рынка бетона с ним осуществить проще. Но самое главное его достоинство — более низкая себестоимость производства бетона: ведь с работой на нем справляется один-единственный человек: водитель, он же — оператор. Кроме того, рентабельной становится и удаленная работа — у заказчика на объекте. Выгодно это не только производителю бетона, но, за счет отсутствия транспортных расходов, и его заказчику. Особенно же выгоден завод Reimer летом, когда на улице жара. Так как изготовление бетона происходит непосредствен-

но на объекте, опасность перегрева бетонной смеси во время транспортировки отсутствует полностью. Специалисты понимают, о чем я говорю».

Мобильные бетонные заводы Reimer очень работоспособные и надежные. На их сервис и ремонт уходит совсем немного времени и средств. Главное — регулярно проводить текущее техническое обслуживание. Так, например, в Канаде и других странах мира данные мобильные заводы работают без особых проблем в течение 25 лет. А если понадобятся запчасти, их доставят из Канады за неделю, или еще быстрее — из Белоруси. Требуемая техническая поддержка мобильных бетонных заводов предоставляется онлайн из главного офиса Reimer либо из представительств компании в Республике Беларусь и Эстонии.

И в заключении — хорошая новость. Уже к осени будет готова модель Reimer, на которой можно будет производить бетонную смесь в зимний период. Айрат Табрисович такой новости рад: ведь это еще больше расширяет возможности его бизнеса.

Конечно, жизнь (и предпринимателя — в том числе) состоит не из одной работы. Семья очень важна для Айрата Табрисовича: он женат, и у них в семье трое детей — 22, 18 и 7 лет. «Думаю, младший пойдет по моим стопам и тоже будет заниматься бетоном», — говорит он в завершении беседы. На этом наша встреча с предпринимателем из Башкортостана заканчивается: скоро в офисе начнется собрание, и его телефон уже стал горячим от количества входящих вызовов. ■



+7 (910) 725-29-43
+375 (29) 641-55-55
www.mobilebeton.com